



# Verkoston voima

Jukka Pennanen  
KalPa Hockey Oy



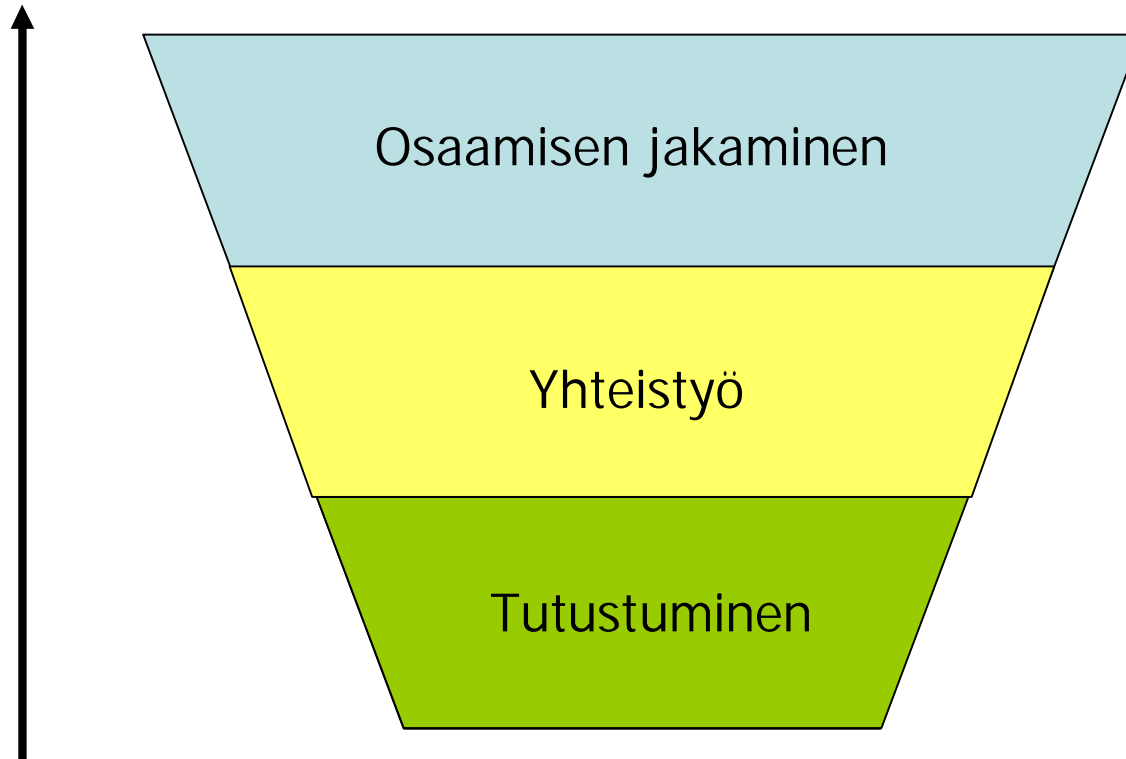
# Verkostot urheilubusinessessa tänä päivänä?

- **Verkostoituminen** ei ole systemaattista. Rajoittuu ajanviettoon yhdessä kumppaneiden kesken.
- Kumppanit verkottuvat yksittäisenä toimijana oman aktiivisuutensa mukaan
- Verkostoituminen tähtää kahden tai useamman yrityksen tiiviiseen yhteistyöhön, millä tavoitellaan liikevaihdon kasvua.



# Verkottuminen on mahdollisuus!

Lisäarvoa  
Liiketoimintaan





# KalPan kumppaniverkoston aktivointi

- KalPalla yli 200 yrityskumppania – laaja kirjo kansainvälisistä yrityksistä pieniin "nyrkkipajoihin"
- Käynnistymässä systemaattinen verkottumisprojekti – teemana "Osaamisen jakaminen luo menestystä"
- KalPan rooli "magneetti" ja "katalysaattori"



# Ensi askeleet...

- Verkostoseminaarit – avoinna kaikille kumppaneille
  - Erikoisteemat & ulkoisia puhujia
  - 2 kertaa vuodessa
- Kumppanivierailut – pääyhteistyökumppaneille
- Luentosarjat: Liiketoimintaosaaminen ja –johtaminen
  - pk-yrityskumppaneille suunnattu (kesto 2h), ennen KalPan kotiottelua
  - 4 kertaa vuodessa
  - Tietoisku eri teemoista: johtaminen, kansainvälistyminen, markkinoinnin strateginen merkitys ja ratkaisumyynnin murros
- Dokumentointi - kumppanisivustot
  - Menestystarinat
  - Esitykset
  - Interaktiivisuus



# Polku menestykseen vaatii...

- Asioiden ja osaamisen jakamista yli oman perinteisen reviirin
- Aktiivisuutta
- Yhteistyöhalukkuutta
- Innovatiivisuutta, uusien mahdollisuuksien näkemistä, muutoksen mahdollisuuden näkemistä



Ryhmä aina viisaampi kuin yksilö  
~ James Surowiecki

Jukka Pennanen  
KalPa Hockey Oy  
Toimitusjohtaja

p. 044 7871101